

Der eigene Kärcher-Webshop – einfach wie noch nie

Autorisierte Handelspartner der Alfred Kärcher Vertriebs-GmbH bieten ein umfangreiches Sortiment an Kärcher-Produkten und Dienstleistungen an. Kunden schätzen den Vorort-Service und die Ansprechpartner. Damit der Produktverkauf auch im Internet möglich wird, bietet die Ondics GmbH in Zusammenarbeit mit der Alfred Kärcher Vertriebs-GmbH das Kärcher-Webshop-Modell an.

Der eigene Kärcher-Webshop

Für viele Handelspartner ist der Vertrieb über Webshops noch nicht Alltag. Das Kärcher-Webshop-Modell wurde dafür optimiert, dass der Weg zum eigenen Shop schnell, preiswert unkompliziert gestaltet werden kann.

Das Webshop-Modell unterstützt Handelspartner bei der Erstellung, Einrichtung und dem Betrieb des eigenen Webshops.

Der Webshop lässt sich aus den Webseiten des Handelspartners aufrufen und bietet für den Internet-Kunden alle Möglichkeiten von der Produktauswahl über die Bezahlung bis hin zum After-Sales.

Der Nutzen überzeugt

Der Kärcher-Webshop wird zunächst von Ondics vollautomatisch mit Kärcher-Produkten besichert. Zusätzlich können Handelspartner weitere Produkte ins Sortiment aufnehmen.

Zur Produktauswahl steht die gesamte Welt der Kärcher-Produkte zur Verfügung:

- Home & Garden
- Professional
- Zubehör
- Reinigungsmittel

Hierzu kann der Handelspartner sein eigenes Kärcher Sortiment auswählen, die Preise anpassen und alle Produktinformationen (Bild- und Textdaten) in den Webshop aufnehmen.

Produktänderungen, Neuerscheinungen oder Modellbereinigungen können jederzeit und ohne viel Aufwand in den Webshop integriert werden.

Nach Bestellung erhält der Handelspartner eine Information über den Bestellvorgang. Wenn erforderlich, kann dieser in das Bestellsystem integriert werden.

Zuerst der Webshop- und dann?

Die erste Stufe des Webshops umfasst einen kompletten Webshop mit den 4 Zahlungsvarianten Rechnung, Vorkasse, Bankeinzug und Nachnahme. Die Versandgebühren können je nach Produktklasse unterschiedlich gestaltet werden.

Ist der Webshop erst einmal eröffnet, müssen ihn Kunden finden und zur Bestellung animiert werden.

Wie können Kunden angesprochen werden? Welche Produkte können wie beworben werden? Lohnt sich eine Kooperation mit Amazon? Waren Besucher im Shop, haben aber nicht gekauft?

Ondics unterstützt Handelspartner beim erfolgreichen Aufbau und Ausbau des eigenen Webshops. Damit eCommerce kein unbeherrschbares Risiko wird.

Das Leistungsangebot

Wir begleiten Handelspartner von Kärcher auf dem Weg in den eCommerce. Je nach Ausgangssituation und Zielvorstellung bieten wir an

- Aufsetzen und Betrieb eines Kärcher-Webshops
- Produkt- und Preisdatenversorgung
- Anbindung an Bestellabwicklungssysteme
- Beratung & Tipps: „Wie mache ich meinen Shop erfolgreich?“



Der nächste Schritt

Sie beschreiben uns Ihre Vorstellungen und wir zeigen Ihnen die Möglichkeiten mit einem Kärcher-Webshop. Alles Weitere klären wir im Gespräch.

Kontakt

Wolfgang Clauss
Geschäftsführer
Tel. 0711/31009-3105
wolfgang.clauss@ondics.de

Ondics GmbH
Neckarstraße 66/1a
73728 Esslingen

www.ondics.de